

## نکات مهم در کسب درآمد از اینستاگرام:

### 1- فالوور فیک نخرید!

هرگز برای **افزایش فالوور اینستاگرام** تان از فالوور های فیک و غیر واقعی استفاده نکنید. هیمنطور خرید پیج اینستاگرام هم کاری اشتباه است که جدیدا خیلی از دوستان این کار را انجام می دهند. بسیاری از دوستان فکر می کنند افرادی که برای اولین بار به پیج شان وارد می شوند فقط به خاطر تعداد فالوورهایشان است که اقدام به فالو پیج شان می کنند. به خاطر همین قضیه هم فقط به فکر این هستند که از هر روشی شده فالوورهای پیج اینستاگرام خود را افزایش دهند.

ولی در صورتی که اصلا اینطور نیست! فالوورهایی که علاقه ای به کسب و کارتان ندارند اصلا برای شما سودی نخواهند داشت. به تازگی اینستاگرام قابلیتی پیدا کرده است که پیج هایی که دارای فالوور و لایک های فیک هستند را تشخیص می دهد و آن ها را برای همیشه مسدود می کند.

### 3- از برنامه های افزایش فالوور استفاده نکنید!

استفاده از برنامه ها و ربات های افزایش فالوور به هیچ وجه توصیه نمی شود. چون در اکثر این برنامه ها و ربات ها باید با اکانت اصلی پروفایل اینستاگرام خود در آن ها لاگین شوید و این از لحاظ امنیت بسیار خطرناک هستند. در بسیاری از مواقع استفاده از این برنامه ها با مسدود شدن اکانت مورد نظر همراه شده است.

بسیاری از پروفایل هایی که تعداد فالوور های زیادی داشته اند توسط این برنامه ها اکانت های خود را از دست داده اند. معمولا توسط این برنامه ها شما با پروفایل اصلی خود باید کارهایی از قبیل ارسال دایرکت، گذاشتن کامنت، لایک پست ها و ... را انجام دهید که در بسیاری از مواقع این کارها به طور غیر طبیعی صورت می گیرد.

به خاطر اینکه اینستاگرام حساسیت بالایی در این موارد دارد و همچنین به لاگین های مختلفی که از طریق یک اکانت در دستگاه ها و آی پی های مختلف انجام می گیرد بسیار حساس است استفاده از این برنامه ها به هیچ وجه توصیه نمی شود.

پیشنهاد می کنم مقاله **چه کار کنیم در اینستاگرام بلاک نشویم؟** را حتما بخوانید.

### 3- به فکر تبدیل فالوورها به علاقه مندان خود باشید

همانطور که عرض کردم بسیاری از دوستان فقط به فکر افزایش فالوور اینستاگرام خود هستند و اصلاً به فکر اینکه آیا این افراد به درد کسب و کارشان می‌خورند یا نه نیستند! مهم نیست چقدر فالوور داشته باشید، بلکه مهم این است که فالوورهای شما چقدر به شما علاقه دارند؟ چقدر به پیشنهاد های شما جواب مثبت می‌دهند. چقدر به حرف شما گوش می‌دهند و دنبال رو شما هستند.

با به کار گیری صحیح مواردی که در این مقاله اشاره کردم به راحتی می‌توانید اعتماد فالوورهای خود را جلب کنید و آن‌ها را به علاقه مندان به کسب و کار خود تبدیل کنید.

### 4- به فکر راه اندازی یک وب سایت باشید

بسیاری از افرادی که فقط از طریق اینستاگرام کسب درآمد می‌کنند اشتباه بزرگی می‌کنند. دوستان ما در ایران زندگی می‌کنیم و هیچ چیزی در آینده قابل پیش بینی نیست! معلوم نیست مدتی بعد چه شبکه اجتماعی روی بورس باشد. آیا اینستاگرام پا بر جا می‌ماند یا خیر؟ هیچ چیزی مشخص نیست!

از این رو بهتر است وابسته به شبکه های اجتماعی که در حال حاضر در کشور ما محبوب هستند نباشید. اکثر برند هایی که در اینستاگرام برند سازی و فعالیت می‌کنند در نهایت مخاطبان خود را به وب سایت یا فروشگاه اینترنتی خود انتقال می‌دهند.

پس بهتر است شما هم بستر دیگری را برای کسب درآمدها فراهم کنید تا در هر شرایطی کاربران و مشتریان کسب و کار خود را داشته باشید و به هیچ وجه آن‌ها را از دست ندهید. ممکن است اینستاگرام فردا نباشد! ولی سایت شما همیشه پا بر جا است.

**پیشنهاد ویژه همیار وب : استاد بازاریابی در اینستاگرام شوید**

## جمع بندی و سخن آخر

کسب درآمد از اینستاگرام کار ساده ای نیست. کلا کسب درآمد کار ساده ای نیست و باید وقت زیادی روی آن بگذارید. خصوصا اگر قصد کسب درآمد از طریق اینستاگرام را دارید باید خیلی خلاق باشید. باید به اندازه کافی حوصله داشته باشید. باید به کاری که انجام می دهید اهمیت بدهید.

در این مقاله هم روش هایی را عنوان کردم که گرچه خیلی ساده و شاید از نظر خیلی ها پیش پا افتاده است ولی بسیار در افزایش فالوور اینستاگرام، کسب درآمد از اینستاگرام و برندسازی در اینستاگرام به شما کمک می کند. امیدوارم این مقاله هم مورد قبول شما قرار گرفته باشد. اگر پیشنهادی در این زمینه دارید خوشحال می شوم با من و دیگر دوستان در میان بگذارید.